



Die **Unternehmensgruppe Serwo** wurde 1977 in Leverkusen gegründet und ist ein mittelständisches Familienunternehmen mit zwei Geschäftsbereichen an drei Standorten in Deutschland. 60 Mitarbeiter ermöglichen ein kontinuierliches Wachstum des Unternehmens. Unsere Kunden sind starke Vertriebspartner aus dem nationalen sowie internationalen Groß- und Fachhandel. Namenhafte Firmen und Konzerne auf allen fünf Kontinenten, in über 80 Ländern weltweit setzen auf die große Bandbreite unseres Produktsortiments und profitieren von unserem globalen Netzwerk.

Um unsere Aktivitäten im Geschäftsbereich Automotive weiter auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unseren **Hauptsitz in Leverkusen** einen:

GEBIETSVERKAUFSLEITER OSTDEUTSCHLAND & OSTEUROPA

(M / W / D)

IHRE MISSION BEI UNS

- Sie betreuen aktiv unser Automotive Händlernetzwerk, vornehmlich im Ostdeutschen sowie dem Osteuropäischen Raum, einschließlich regelmäßiger Außendienstbesuche vor Ort
- Sie vertreiben unser komplettes Produktportfolio in enger Zusammenarbeit mit dem Team im Innendienst
- Sie akquirieren und festigen selbstständig neue Kundenbeziehungen und bauen unsere Marktanteile kontinuierlich aus
- Sie setzen unsere Marketing- und Vertriebsstrategien im zugeteilten Gebiet um
- Sie reisen zu marktspezifischen Messen und führen Produktpräsentationen bei unseren Kunden durch
- Dienstsitz ist in 51381 Leverkusen

DAS MACHT SIE ZU EINEM TEIL DES TEAMS

- Idealerweise (keine Voraussetzung) bringen Sie Kenntnisse im Automotive Aftermarket mit und haben ein existierendes Kunden- oder Händlernetzwerk
- Erfahrungen im internationalen B2B-Vertrieb sind von Vorteil
- Sie überzeugen mit einem verbindlichen Auftreten sowie Seriosität im Umgang mit Geschäftskunden
- Darüber hinaus sind Sie kommunikationsfreudig und suchen aktiv den Kontakt zu unseren Kunden
- Sie treten mit guten Englischkenntnissen auf
- Hoher Einsatz und Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab

Das ist uns sehr wichtig!

Wir arbeiten alle gerne an der gemeinsamen Mission. Offenheit und Freundlichkeit sollten zu Ihren Grundeigenschaften gehören und der Umgang mit den unterschiedlichsten Menschen bereitet Ihnen Freude. Bei uns übernimmt jeder Verantwortung. Wir denken mit, besitzen eine Macher-Mentalität und sind als kleines Team so effizient, weil wir selbstständig in unseren Bereichen arbeiten.



DAS BIETEN WIR

- Spannende und facettenreiche Aufgabe mit viel Eigenverantwortung in einem wachsenden, zukunftsorientierten und gesunden mittelständischen Unternehmen.
- Offene Kommunikation über alle Ebenen und kurze Entscheidungswege
- Eine umfassende und praxisbezogene Einarbeitung
- Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz
- Die Möglichkeit, Strukturen und Prozesse aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten
- Ein leistungsorientiertes Vergütungspaket, 30 Urlaubstage und eine faire Überstundenregelung
- Modern ausgestattete Arbeitsplätze
- Frisches Obst und Getränke
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Und nicht zuletzt ein offenes, fehlerverzeihendes und kollegiales Betriebsklima

NEHMEN SIE KONTAKT AUF

Das alles klingt gut? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (zusammengefasst in einer PDF-Datei).

Sie erfüllen noch nicht alle Kriterien zu 100 %, aber haben die Motivation sich einzuarbeiten und möchten mit Ihrem Können zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen? Dann bewerben Sie sich trotzdem und wir entwickeln ihr Potenzial gemeinsam!

Ansprechpartner: **Thorsten Schlegel - Geschäftsleitung**

E-Mail: **bewerbung@serwo.eu**

Sie möchten wechseln? Das bleibt unter uns!

Falls Sie sich in einem ungekündigten Arbeitsverhältnis befinden, sichern wir Ihnen natürlich höchste Vertraulichkeit der Bewerbung zu. Vorstellungsgespräche gerne auch nach dem Feierabend.